

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE



BOUSQUET GUILHEM

PROFIL PERSONNEL

Actuellement en Bachelor de management international à l'ESSCA Bordeaux, je suis une personne déterminée, sérieuse et sociable, avec une grande capacité d'adaptation à toute situation.

COMPÉTENCES ET SAVOIR-FAIRE

- Oenologie
- Relation Client
- Conseil Client
- Ouverte et fermeture d'un point de vente
- Gestion inventaire
- Vente
- Anglais

COORDONNÉES

Téléphone : 06 03 53 22 39
E-mail : 19guilhem09@gmail.com
33110
Le Bouscat

Caviste (CDD)

JEROBOAM BY MILLESIMA (Juillet 2025 - Août 2025)

- Conseil client
- Ouverture/fermeture du point de vente
- Livraison
- Réception des commandes
- Gestion des stocks
- Encaissement
- Assistance animation dégustation

caviste (extras)

POC La Cave (Décembre 2024)

- tenu de la caisse
- relation client
- conseil client

Stagiaire caviste

POC La Cave (Mai 2024 - juin 2024)

- Relation Client
- Conseil client
- Tenu de la caisse
- Inauguration du point de vente
- Gestion de l'inventaire

Stagiaire assistant marketing

Polène Formation (Juin 2023 - Juillet 2023)

- Prise en charge des réseaux sociaux
- Web marketing
- Modification et vérification du site internet

Stage Découverte

La Crypte du Vin (Décembre 2022 - Janvier 2023)

- Assistance vente
- Assistance conseil client
- Gestion inventaire

ÉDUCATION

ESSCA SCHOOL OF MANAGEMENT

Bachelor en Management International (2023 - actuel)

- Membre du pôle Oenologie du Bureau des élèves 2023-2024 en tant que membre relation extérieurs
- Futur diplômé 2026
- Score de 517 au TOEFL ITP
- Passage du TOEIC en Décembre 2025
- Semestre acémique à l'étranger (Budapest, Hongrie) Janvier 2025 - Avril 2025

Lycée Saint-Joseph de Tivoli

Diplômé en 2023 - Mention 'Assez-Bien'

- Obtention Baccalauréat
- Moyenne de 13,5/20

INTÉRÊTS ET LOISIRS

- Rugby
- Escalade
- Padel
- Tennis
- Art du vin (confection à la dégustation, ainsi que sa vente)
- Voyage